



ORGANISER Anticipez pour réussir
Le guide de l'entrepreneur
« Le bon fournisseur
Il doit aussi... »

COMMERCIALISER Anticipez pour réussir
Le guide de l'entrepreneur
« Pour limiter le
risque d'individualisation... »

PILOTER Anticipez pour réussir
Le guide de l'entrepreneur
« Il n'est pas de... »

GÉRER Anticipez pour réussir
Le guide de l'entrepreneur
« Le crédit bail engage l'entrepr
sur toute la durée du contrat d... »

QUIZZ
 Mes sources d'approvisionnement sont fiables et pérennes je connais la santé financière de mes fournisseurs
 Mes fournisseurs sont conformes à l'image et à l'éthique de mon entreprise
 En cas de rupture d'approvisionnement, j'ai un « plan B » qui me permet de ne pas stopper ma propre production
 J'ai les moyens de changer de fournisseurs, si la relation ne me convient pas

QUIZZ
 Mes clients sont solvables Je dispose des moyens pour vérifier leur solvabilité
 Un encours maximum a été déterminé pour chaque client en fonction de sa solvabilité
 Les délais de paiement accordés sont toujours justifiés et les critères d'octroi de crédit sont clairs
 Mes conditions générales de ventes incluent les aspects liés au règlement ou au défaut de paiement

QUIZZ
 Je dispose d'un document écrit qui projette mon entreprise à cinq ans
 J'ai partagé ce plan stratégique avec mes collaborateurs, mes proches, mes actionnaires, mon banquier ?
 Mes objectifs sont clairs et mes actions pour y parvenir sont définies et suivies

QUIZZ
 Ma capacité d'endettement me permet de recourir à un emprunt, sans pour autant remettre en questions de futurs investissements
 J'ai engagé sur toute la durée du contrat, ce prêt

Investissements
Le crédit-bail permet de louer un bien sans l'acheter. Il est souvent utilisé pour financer tout comme un crédit, la durée du contrat, ce qui permet de faire des économies.
Le crédit-bail, un avantage
Recourir au crédit-bail financier d'acquiescer à nos besoins. Comptablement, l'investissement n'apparaît pas dans le bilan de l'entreprise.

Rencontre ANTICIP'LR

« La médiation inter-entreprise : pour qui, pourquoi ? »

Francis Cabanat
Président CCI Alès-Cévennes

Jean-Pierre de Faria
Vice-Président CCI Alès-Cévennes

ont le plaisir de vous convier à la **rencontre ANTICIP'LR**

«La médiation inter-entreprise : pour qui, pourquoi ?»

► **Jeudi 26 Mars 2015 de 8h15 à 10h00**
CCI Alès Cévennes – Rue Michelet – Alès



La médiation a pour but de «dénouer» une relation devenue conflictuelle entre deux partenaires. Cette étape, située entre la naissance du conflit et la procédure judiciaire, permet lorsqu'elle aboutit, de trouver une solution plus rapide et moins coûteuse.

Animée par :
Didier TANYERES, DIRECCTE LR
Dorothee BERNARD et Anne PELISSIER, BFOR MEDIATION

Participer aux RENCONTRES ANTICIP'LR, c'est comprendre la nécessité de maîtriser les risques en entreprises en les anticipant.

La CCI Alès-Cévennes dans le cadre du dispositif ANTICIP'LR, piloté par la Région Languedoc-Roussillon et déployé par la CCI Languedoc-Roussillon, vous propose un cycle de rencontres sur les questions du pilotage de l'entreprise et de la maîtrise des risques.

Un rendez-vous individuel et confidentiel avec le référent ANTICIP'LR pourra être fixé à l'issue de la rencontre.

Bulletin réponse

Affranchir
au tarif
lettre



CCI Alès Cévennes
Pôle Industrie - Innovation - International
Rue Michelet
BP 90049
30100 Alès Cedex

INVITATION à la rencontre ANTICIP'LR «La médiation inter-entreprise»

Jeudi 26 Mars 2015 à 8h15 - CCI Alès-Cévennes

Entreprise :

Activité :

Représentée par :

Fonction :

Accompagné de :

Téléphone :

E-mail :

- Participe à la conférence
- Ne participe pas à la conférence
- Demande un RDV individuel suite à la conférence

Merci de renvoyer ce coupon par voie postale (adresse ci-dessus) avant le
24 Mars 2015 par fax : 04 66 78 49 00 ou par e-mail : francoise.cavallo@ales.cci.fr
Vous pouvez aussi confirmer par téléphone : 04 66 78 49 28